

CÓMO AUMENTAR LAS VENTAS CON INTELIGENCIA ARTIFICIAL

SEGUNDA PARTE

POR: HIND ALLAoui / BADGERMAPPING

3. LLEVA TU PRODUCTIVIDAD A NUEVAS DIMENSIONES



La Inteligencia Artificial ofrece la manera perfecta de mejorar tu productividad. Mientras que el equipo de ventas duerme, los programas funcionan las veinticuatro horas del día para proporcionarte pistas competentes y nuevas perspectivas.

¿Quién no querría un empleado que trabaje las 24 horas del día? Teniendo en cuenta la naturaleza competitiva de la mayoría de las empresas comerciales, trabajar 24 horas al día, 7 días a la semana es una necesidad para mantener el ritmo de la competencia.

Si bien el programa de IA no se encontrará con clientes potenciales o cerrará acuerdos para ti, es bueno saber que tus objetivos ya están establecidos; todo lo que tienes que hacer es ir a por ello. Menos tiempo dedicado a examinar datos significa más tiempo de venta, y eso se traduce en un aumento de las ventas.

4. DEJA EL TRABAJO PESADO EN MANOS DE UN ASISTENTE ARTIFICIAL

Imagina los tratos que podrías cerrar si nunca perdieras una sola oportunidad. Todos tus mensajes serían automáticos y tu calendario se llenaría automáticamente con reuniones por una secretaria que trabaja las 24 horas, todos los días.

Sr. Inteligencia Artificial es el asistente en el que puedes confiar para todo lo que necesites. Rellena el sistema CRM de vez en cuando, ahorrándole tiempo a tus representantes de ventas.

Al hacerlo, el programa también ahorra a tu empresa dinero que puede utilizarse para entrenar a nuevos representantes de ventas y actualizar su equipo de entrada de datos.

Los programas de IA generalmente tienen asistentes virtuales controlados por voz que pueden registrar información para tus representantes desde cualquier dispositivo. También provocan conversaciones con tus representantes y les hacen todas las preguntas correctas para un análisis de datos adecuado.

Buenas noticias, porque a los vendedores les gusta la conversación mucho más que meter datos.



5. DESCUBRE LA OPORTUNIDAD AUTOMÁTICAMENTE

¿SABÍAS QUE UBER PUEDE ANALIZAR TUS PATRONES DE VIAJE USANDO MAPAS DE CALOR?

Usan la tecnología de la IA para leer estos mapas y dirigir a los conductores al lugar correcto en el momento correcto. Del mismo modo, Amazon utiliza programas de Inteligencia Artificial para evaluar los patrones de compra, lo que les ayuda a anticipar las necesidades de los clientes. Estas empresas alcanzan el equilibrio perfecto entre mantener a los clientes existentes y atraer nuevos clientes al mismo tiempo.

Imagina lo bueno que sería recibir una notificación cada vez que tu cliente se quede sin un producto específico. Mejor aún, ¿qué tal si recibes sugerencias precisas sobre qué producto debes intentar vender a qué cliente? Cuando solo estás adivinando, las posibilidades de que sepas lo que necesita el cliente pueden ser escasas. Sin embargo, se te garantiza casi el 100% de éxito con la tecnología de IA.



LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL AUMENTA LA INTELIGENCIA REAL

Según Olin Hyde, CEO y fundador de LeadCrunch (una empresa B2B líder de su generación que depende del aprendizaje automático y la IA), la inteligencia artificial crea vendedores sobrehumanos. Si bien un equipo de ventas sobrehumano no puede ser reemplazado por una máquina, puede hacerse más fuerte y más inteligente con la ayuda de la tecnología.

Miles de compañías en todo el mundo que han utilizado con éxito la IA para aumentar sus ventas están de acuerdo.

La tecnología de Inteligencia Artificial ya no está limitada a los productos de gama alta de Apple o al creador de sitios web automáticos Bookmark. La encontramos todos los días y podemos usarla para aumentar nuestra productividad y el éxito de nuestros negocios.

No tienes que esperar hasta que los coches sin conductor de Tesla se generalicen para disfrutar de las ventajas de la Inteligencia Artificial. Puedes comenzar a usar IA hoy mismo para impulsar tus ventas.



En Guatemala, la venta directa se ha consolidado como una herramienta clave para el empoderamiento económico femenino. Actualmente, más de 150,000 personas participan en este modelo de negocio, y aproximadamente el 90% de ellas son mujeres, con edades entre los 35 y 44 años.

Agexport Hoy 12 de febrero 2024

EL PAPEL DE LA MUJER GUATEMALTECA EN LA VENTA DIRECTA

Flexibilidad y Autonomía

Este modelo ofrece a las mujeres la posibilidad de generar ingresos mientras equilibran sus responsabilidades familiares. Dedicando al menos 4 horas diarias, muchas logran ingresos mensuales de hasta Q4,000.

Data Export abril 17 de 2022.

Capacitación y Desarrollo

Las empresas de venta directa proporcionan capacitación gratuita, fortaleciendo habilidades en ventas, liderazgo y gestión empresarial. Esto no solo mejora su desempeño, sino que también incrementa su confianza y autonomía.

Impacto Social

La venta directa ha permitido a muchas mujeres, especialmente aquellas en situaciones vulnerables, acceder a oportunidades económicas que antes les eran inaccesibles. Este modelo ha sido fundamental para reducir brechas de género y fomentar la inclusión financiera

Revista MKS 502 31 de mayo 2023



La participación de la mujer guatemalteca en la venta directa no solo impulsa la economía del país, sino que también transforma vidas, ofreciendo independencia y empoderamiento a miles de mujeres.

Nuestras actividades programadas

JUEVES DE LIVE

Tema: **Líderes en venta**
Fecha: **08 de mayo, 2025**
Hora: **De 04:00 a 05:00 p.m.**
Impartido por: **Lic. Jorge Estrada**

JUEVES DE LIVE

Tema: **Aprender y emprender: la fórmula de los nuevos líderes.**
Fecha: **15 de mayo 2025**
Hora: **De 04:00 a 05:00 p.m.**
Impartido por: **Lcda. Claudia Secaida**



<https://www.facebook.com/share/1Hdx4FftGQ/>

Conoce lo más reciente de las marcas que nos acompañan

arabela



Arabela es una empresa de Venta Directa con 34 años de experiencia y presencia en 7 países.

Llena de sueños, metas cumplidas, inspiración e independencia, reúne a mujeres emprendedoras que encuentran en ella una oportunidad de crecimiento personal y profesional. Su esencia combina innovación con lo mejor de la naturaleza, posicionándola como una de las más importantes en su ramo.

CONOCE NUESTRO
NUEVO LANZAMIENTO

CUANDO EL **AMOR** DEJA HUELLA

es *imparable!*

- **Inspiradora combinación** que refleja tu personalidad.
- Disfruta de un **delicioso aroma** por más tiempo.



f ArabelaCentroamerica @arabelacentroamerica www.arabela.com

Conoce nuestras redes sociales





Dale
movilidad
a tu vida

Golden Beverage, nuevo producto de Herbalife que ayuda a tus articulaciones

Golden Beverage es una bebida en polvo, refrescante y deliciosa, a base de cúrcuma con sabor a piña, limón y notas de jengibre. Su fórmula es libre de gluten y apta para vegetarianos.

- Ayuda a cuidar de tus articulaciones y apoyar el malestar muscular luego del ejercicio o actividades físicas.
- Está elaborado con extracto de cúrcuma especial, el TurmiPureGold®, un ingrediente clínicamente comprobado en ser más eficaz que otros.

¡Ya está disponible!



Contacta a un **Distribuidor Independiente**



Más información al **2464-5555**






O ingresa a **Herbalife.com.gt**

Herbalife
Vive tu mejor vida

NATURES  SUNSHINE

¡NUEVA PRESENTACIÓN!
CON LA MISMA CALIDAD Y BENEFICIOS

 18 CALLE 5-56 ZONA 10 C.C.
UNICENTRO 1º. NIVEL LOCAL 212

 PBX: 2303-7400
 WHATSAPP: 42156311



¡ADQUIÉRELO
HOY MISMO!

BENEFICIOS:

- Fuente de fibra.
- Ayuda a normalizar la actividad intestinal.
- Disminuye los niveles de colesterol.
- Ayuda a reducir el nivel de azúcar en la sangre.
- Limpia el tracto intestinal.



☎ 1723

Dolor de rodilla
puede ser síntoma de
diversión en familia
pero es mejor salir de dudas.

*Consulta a tu médico

expertos
en ser
humanos

TecniScan